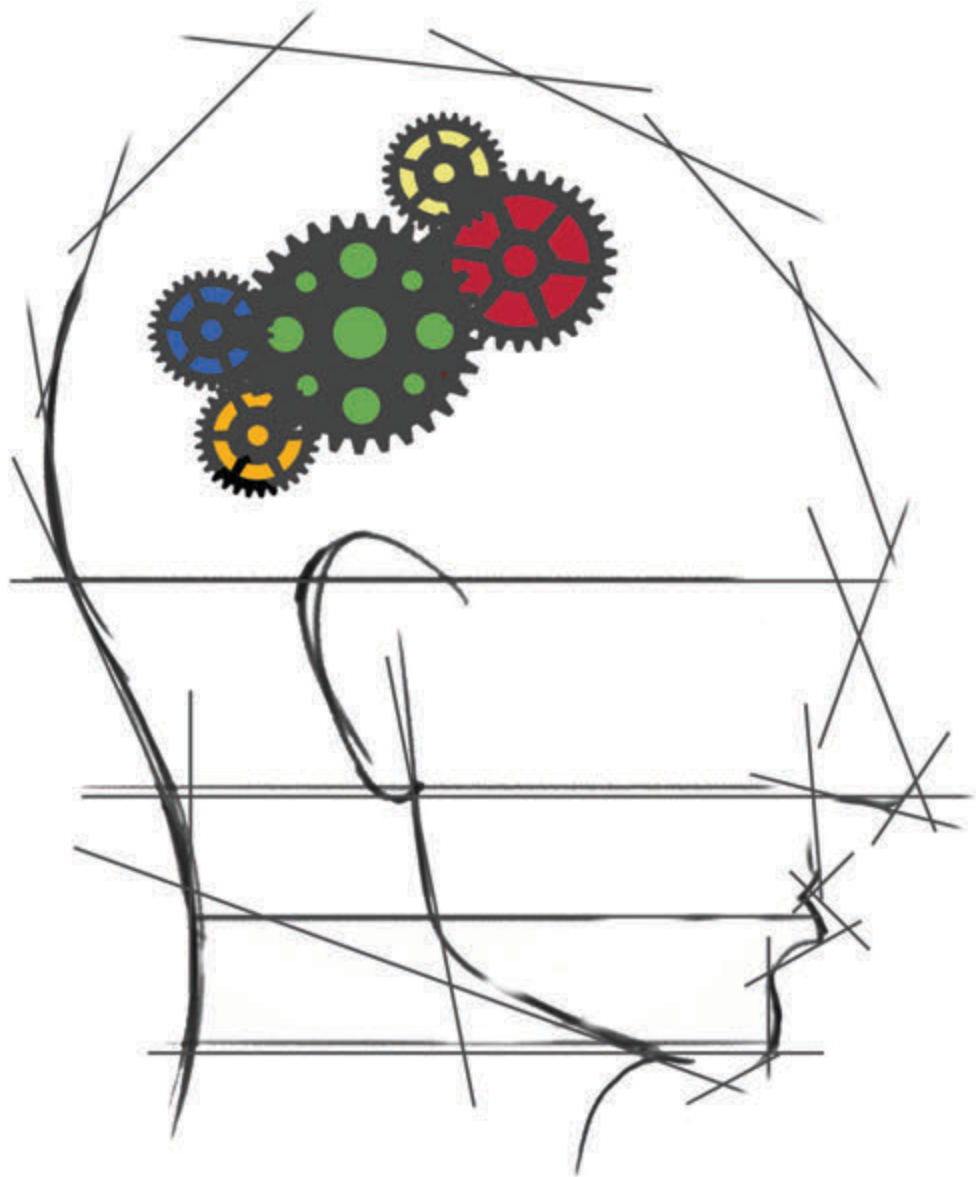


ΜΗΧΑΝΕΥΜΑΤΑ



Τεύχος Ι

Νοέμβριος 2015



Εισαγωγικό σημείωμα Προέδρου ΤΕΕ/Τμήματος Ανατολικής Στερεάς, Αθανάσιου Λυκόπουλου

Το ρήμα μηχανεύομαι είναι παλιό όσο σχεδόν και η ελληνική γλώσσα. Σημαίνει επινοώ, σκέφτομαι μια καλή ιδέα και την κάνω πράξη. Και είναι μέσα στη φύση του Έλληνα, που μέσα στις δυσκολίες ξέρει πάντα να βρίσκει λύσεις –δεν είναι τυχαίο, άλλωστε, ότι επί αιώνες μεγαλώνουμε με την ιστορία του «πολυμήχανου Οδυσσέα» που με το μυαλό του κατάφερνε να αντιμετωπίζει τις πολυάριθμες κακουχίες του ταξιδιού του.

Εμείς οι μηχανικοί, κατά βάθος δεν ξεχνάμε την κοινή ρίζα που έχει το επάγγελμά μας με αυτό το ρήμα. Ως κλάδος που βίωσε όσο λίγοι την κρίση στην Ελλάδα, είναι φυσικό πολλοί από εμάς να στράφηκαν σε αυτή την αρχική έννοια. Να προσπάθησαν να μηχανευτούν, να βρουν νέες λύσεις για να επιβιώσουν.

Στην αρχή ακούσαμε για μία συνάδελφο που έχει αρχίσει να φτιάχνει κοσμήματα. Μετά για κάποιον άλλον που παράγει και εμφιαλώνει το δικό του τσίπουρο. Μέρα με τη μέρα, ανακαλύπταμε ότι όλο και περισσότεροι συνάδελφοι έβρισκαν εναλλακτικές λύσεις για να ενισχύσουν το εισόδημά τους ή και να αλλάξουν κατεύθυνση στην κύρια εργασία τους. Άλλοτε αξιοποιώντας με νέους πρωτότυπους τρόπους τις επιστημονικές τους γνώσεις και άλλοτε όχι. Πάντοτε, όμως, χρησιμοποιώντας το ερευνητικό πνεύμα, την ευρηματικότητα και το μεράκι του ανθρώπου που μηχανεύεται. Με αυτές τις αφορμές, σκεφτήκαμε ότι είναι ευκαιρία να λειτουργήσουμε όλοι μαζί συναδελφικά και στα δύσκολα να φτιάξουμε με αλληλεγγύη μια κοινότητα στην οποία ο ένας να βοηθάει τον άλλον.



Έτσι γεννήθηκαν τα «Μηχανεύματα». Η νέα πρωτοβουλία που υλοποιούμε ως ΤΕΕ - Τμήμα Ανατολικής Στερεάς, για να παρουσιάσουμε ανά τακτά χρονικά διαστήματα τι έχουν σκεφτεί μηχανικοί του τμήματός μας προκειμένου να επιβιώσουν επαγγελματικά μέσα στην κρίση. Αναφερόμαστε πάντα σε συναδέλφους που έχουν «μηχανευτεί» νέες επαγγελματικές ή επιχειρηματικές ιδέες που ξεφεύγουν σε κάποιο βαθμό από τη στενή δουλειά του μηχανικού και η προβολή τους δεν λειτουργεί ανταγωνιστικά προς τους άλλους. Εξυπακούεται ότι αυτό γίνεται δωρεάν και χωρίς κανέναν αποκλεισμό οποιουδήποτε κάνει νόμιμη επαγγελματική/επιχειρηματική δραστηριότητα (εκτός του πεδίου δράσης ενός μηχανικού) και θέλει να προβληθεί. Όλους τους υπόλοιπους τους καλούμε να προωθήσουν τα «Μηχανεύματα» στο δικό τους κύκλο ώστε όλοι μαζί να βοηθήσουμε τους συναδέλφους μας σε αυτή την προσπάθειά τους.

Επιπλέον, με αυτή την προσπάθεια θέλουμε να ενισχύσουμε στην πράξη τη δημιουργία, την καινοτομία και την παραγωγή, που αποτελούν βασικούς πυλώνες στην προσπάθεια ανασυγκρότησης της χώρας μας.

Δεν παροτρύνουμε κανέναν, φυσικά, να εγκαταλείψει το επάγγελμα του μηχανικού. Είναι καιρός, όμως, να θυμηθούμε ξανά ότι τα πολυτεχνεία είναι τρόπος σκέψης και αυτό είναι το μεγαλύτερο πλεονέκτημα μας που μας βοηθά να ανταποκριθούμε σε πολλούς διαφορετικούς τομείς επαγγελματικής δραστηριότητας. Ιδίως τώρα, που σίγουρα τα δύσκολα δεν έχουν τελειώσει ακόμα, αυτό είναι το μεγαλύτερο όπλο μας.



1. Πρώτα από όλα λίγα λόγια για σένα, τις σπουδές σου και την Coní.

Ονομάζομαι Βασιλοπούλου Χριστίνα. Γεννήθηκα και μεγάλωσα στην Λαμία. Σπούδασα Αρχιτεκτονική στο Δημοκρίτειο Πανεπιστήμιο Θράκης, στο τμήμα αρχιτεκτονικής της Πολυτεχνικής Σχολής Ξάνθης.

Με το πέρας των σπουδών μου, επέστρεψα στην Λαμία όπου εργάστηκα σε μια τεχνική εταιρία και μετέπειτα άνοιξα το δικό μου αρχιτεκτονικό γραφείο.

Τα τελευταία 2 χρόνια ασχολούμαι επαγγελματικά και με την κατασκευή κοσμημάτων. Έχω δημιουργήσει την Coní, μια σειρά κοσμημάτων με βασικό υλικό το τσιμέντο.

2. Τι σε έκανε να ξεκινήσεις αυτού του είδους την επιχείρηση;

Όταν άρχισε να γίνεται εμφανής η κρίση στο επάγγελμά μας άρχισα να σκέφτομαι τις εναλλακτικές που είχα. Οι επιλογές να αναζητήσω εργασία στο εξωτερικό ή να ασχοληθώ με αντικείμενο άλλο από αυτό που έχω σπουδάσει. Επέλεξα να μείνω εδώ και να κάνω το χόμπι μου επαγγελματική δραστηριότητα. Ήταν και είναι μια πρόκληση.





3. Με ποιο τρόπο σε βοήθησαν οι σπουδές σου;

Πάντα μου άρεσε το σχέδιο και οι κατασκευές. Γι' αυτό άλλωστε επέλεξα και την αρχιτεκτονική. Μέσα από τις σπουδές πάνω στην μελέτη και τη δημιουργία του χώρου, έγινε η πρώτη προσέγγιση στην σχέση ανθρώπινης κλίμακας, χώρου και αρχιτεκτονικής.

Η αναζήτηση στην σχέση αυτή σε πολλές εκφάνσεις της καθημερινότητας και η αντιστροφή στις κλίμακες των όγκων οδήγησε στον σχεδιασμό μικρών αρχιτεκτονημάτων τα οποία εξελίχθηκαν σε κοσμήματα.

Ο χώρος της Αρχιτεκτονικής είναι η πηγή έμπνευσης για τα κοσμήματα που σχεδιάζω. Και η αδυναμία μου σε έργα από εμφανές σκυρόδεμα οδήγησαν στην επιλογή μου να χρησιμοποιήσω ένα δομικό υλικό –το τσιμέντο, για την κατασκευή τους. Οι γνώσεις που απέκτησα για το υλικό αυτό κατά την διάρκεια των σπουδών μου και μετέπειτα στο ελεύθερο επάγγελμα ήταν σημαντικό στοιχείο για να μπορέσω να υλοποιήσω την νέα αυτή επιχειρηματική δραστηριότητα.

4. Τι θα συμβούλευες έναν μηχανικό που σκέφτεται να δραστηριοποιηθεί επιχειρηματικά σε νέο αντικείμενο;

Να το τολμήσει. Αλλά ότι επιλέξει ως νέα δραστηριότητα να είναι κάτι που πραγματικά του αρέσει, και όχι απλά μια άλλη δουλειά. Γιατί μόνο έτσι πιστεύω πως μπορείς ουσιαστικά υποστηρίξεις και να προωθήσεις την δουλειά σου. Και υπομονή. Επιμονή και υπομονή.

τηλ. 22310 45942, 6970966916

Δ/ση: Διάκου 7, Λαμία





1. Πρώτα από όλα λίγα λόγια για σένα, τις σπουδές σου και το Chraats Shop.

Ονομάζομαι Έφη Βλαχογιάννη, αποφοίτησα από το Εθνικό Μετσόβιο Πολυτεχνείο και συγκεκριμένα από το τμήμα των πολιτικών μηχανικών το 2005 και από τότε δραστηριοποιούμαι στο χώρο των κατασκευών & μελετών στην Λαμία. Παράλληλα παρακολουθούσα και ενημερωνόμουν για την τέχνη και οτιδήποτε χειροποίητο από κατασκευές μέχρι κοσμήματα, ενώ τα νέα υλικά δεν με άφηναν αδιάφορη.

2. Τι σε έκανε να ξεκινήσεις αυτού του είδους την επιχείρηση;

Το 2013 μαζί με μητέρα (ζωγράφος) και αδερφή (ζωγράφος) μου κάναμε το όνειρο μας πραγματικότητα. Έχουμε τον δικό μας χώρο στην Λαμία στον οποίο διοργανώνουμε σεμινάρια, εκδηλώσεις και παρουσιάσεις νέων υλικών, επίσης εκθέτουμε τις δημιουργίες μας (κοσμήματα, πίνακες και άλλα) και ψάχνουμε για νέα υλικά που θα μας συναρπάσουν και θα γαργαλήσουν την περιέργεια μας αλλά και των πελατών.





3. Με ποιο τρόπο σε βοήθησαν οι σπουδές σου;

Πάντα μου άρεσε να πειραματίζομαι με ότι νέο κυκλοφορούσε στην αγορά της χειροτεχνίας, από υγρό γυαλί, γύψο, πηλό μέχρι σύρματα και μέταλλα. Είναι στην φύση άλλωστε του μηχανικού.

4. Τι θα συμβούλευες έναν μηχανικό που σκέφτεται να δραστηριοποιηθεί επιχειρηματικά σε νέο αντικείμενο;

Η συμβουλή μου είναι ότι αφού έχεις εξετάσει την αγορά και πιστεύεις ότι η ιδέα σου είναι πρωτότυπη να κάνεις το όνειρο σου πραγματικότητα με τόλμη, πάθος, πίστη και φαντασία.
Follow your dream,

chraats...
E-SHOP:
CHRAATS.GR

Αβέρωφ 30 Λαμία - κιν: 6972899634 - what's up: 6985806529
e-shop: chraats.gr - fb: chraats - mail: chraats@hotmail.com



1. Πρώτα από όλα λίγα λόγια για εσάς, τις σπουδές σας και την ιστοσελίδα AmfissaPress.gr

Θανάσης Παναγιωτόπουλος: Είμαι απόφοιτος της σχολής Ηλεκτρολόγων Μηχανικών και Μηχανικών Η/Υ στο Ε.Μ.Π., ενώ έχω κάνει και μεταπτυχιακές σπουδές στα Οικονομικά στην ίδια σχολή. Ξεκίνησα την επαγγελματική μου σταδιοδρομία σε εταιρεία Πληροφορικής στην Αθήνα, όπου και εκεί έκανα τα πρώτα βήματα στην κατασκευή ιστοσελίδων και portal για οργανισμούς του δημοσίου. Μία επαγγελματική πρόταση το 2007, μου έδωσε την ευκαιρία να επιστρέψω στην Άμφισσα, όπου πλέον ενασχολούμαι σαν υπεύθυνος λειτουργίας δύο αιολικών πάρκων στην περιοχή, ενώ παράλληλα μαζί με τον Δημήτρη διατηρούμε εταιρεία πληροφορικής με κύριο αντικείμενο τη λειτουργία της ενημερωτικής ιστοσελίδας AmfissaPress. Στα μέσα Οκτώβρη κλείνουμε 6 χρόνια συνεχούς λειτουργίας του AmfissaPress, μέσα στα οποία πετύχαμε να είμαστε η μεγαλύτερη σε επισκεψιμότητα ιστοσελίδα της Φωκίδας και μία από τις πρώτες στη Στερεά Ελλάδα.

Δημήτρης Ψιμούλης: Τελείωσα τις σπουδές μου στην Πάτρα, στο Τμήμα Πολιτικών Μηχανικών. Αποκτώντας την άδεια ασκήσεως επαγγέλματος κι έχοντας εκπληρώσει τις στρατιωτικές μου υποχρεώσεις ξεκίνησα το ελεύθερο επάγγελμα στην πόλη μου, την Άμφισσα. Την ίδια περίοδο έκανε τα πρώτα του εμβρυικά βήματα και το AmfissaPress, καθώς είχαμε ήδη νιώσει με το Θανάση το κενό ενημέρωσης που υπήρχε στην περιοχή μας. Είναι χαρακτηριστικό ότι μέχρι και σήμερα δεν υπάρχει τηλεόραση κι ενημερωτικό ραδιόφωνο, ενώ οι τοπικές εφημερίδες -εκτός των άλλων αναπόφευκτων μειονεκτημάτων- αδυνατούν να φτάσουν σε κάθε σπίτι της Φωκίδας.

AMFISSAPRESS



2. Τι σας έκανε να ξεκινήσετε αυτού του είδους την επιχείρηση;

Δημήτρης Ψιμούλης: Το AmfissaPress ξεκίνησε αυθόρμητα, σαν χόμπι, οπότε αρχικά δεν υπήρχε η έννοια της «επιχείρησης» στο μυαλό μας. Η επεκτασιμότητα και οι νέες προοπτικές που μας έφερε η ενασχόληση με τον ηλεκτρονικό τύπο οδήγησαν στην σύσταση της εταιρείας μας INFOK η οποία αποτελεί πλέον την επίσημη στέγη του AmfissaPress και των συναφών δραστηριοτήτων μας.

Θανάσης Παναγιωτόπουλος: Η αφετηρία, όπως αναφέρει και ο Δημήτρης ήταν η έλλειψη άμεσης διαδικτυακής ενημέρωσης για τα τοπικά θέματα της περιοχής μας, για τα οποία πολλές φορές ανταλλάσαμε μεταξύ μας απόψεις. Εξάλλου το 2009 ήταν γενικό το φαινόμενο της κατασκευής ενημερωτικών ιστοσελίδων και κυρίως blogs χάρη στην έμπνευση της GOOGLE να δημιουργήσει ένα εύκολο εργαλείο κατασκευής ιστοσελίδων. Οι γνώσεις μας, εμένα κυρίως στην πληροφορική και του Δημήτρη και στο web design, βοήθησαν να στήσουμε την ιστοσελίδα μόνοι μας, ενώ παράλληλα επεκτείναμε τις υπηρεσίες και στην κατασκευή ιστοσελίδων κυρίως για συλλόγους, φορείς αλλά και ιδιώτες. Πλέον η εταιρεία μας έχει αναλάβει σημαντικά έργα όπως η κατασκευή του Portal του Δήμου Δελφών, του Επιμελητηρίου Φωκίδας, της παραδοσιακής συνοικίας της Άμφισσας Χάρμαινα, όπου με την υλοποίηση της ιστοσελίδας της, συμβάλλαμε στην διεθνή βράβευσή της με αριστείο Ευρωπαϊκού Προορισμού.

3. Με ποιο τρόπο σας βοήθησαν οι σπουδές σας;

Θανάσης Παναγιωτόπουλος: Οι σπουδές στο σχολή των μηχανικών Η/Υ, σίγουρα βοήθησαν στην απόκτηση των τεχνικών γνώσεων, αλλά θα μπορούσα να πω πως για το στήσιμο της εταιρείας, αλλά και για την ιστοσελίδα AmfissaPress, συνέβαλαν τόσο οι μεταπτυχιακές μου σπουδές, όσο και η εμπειρία 3-4 ετών σε δύο εταιρείες πληροφορικής στην Αθήνα. Και στις δύο αυτές, συμμετείχα κατά το στήσιμο τους από τους εργοδότες τους, οι οποίοι παράλληλα ήταν και συμφοιτητές μου και πολύ καλοί μου φίλοι. Η εμπειρία αυτή ταίριασε απόλυτα με τις γνώσεις αλλά και το χόμπι του Δημήτρη με το διαδίκτυο και ξεκίνησε αυτή η συνεργασία.

Δημήτρης Ψιμούλης: Η συνεισφορά των δικών μου σπουδών δεν μπορώ να πω ότι με βοήθησε καθοριστικά, αλλά σίγουρα βοήθησε. Είχα ήδη επαφή με το internet από τις τελευταίες τάξεις του λυκείου, ενώ η σχέση μου με τους υπολογιστές είχε αναπτυχθεί ήδη από το γυμνάσιο. Η ενασχόληση με την κατασκευή ιστοσελίδων, την γραφιστική και την μουσική παραγωγή μέσω Η/Υ κατά τον χρόνο σπουδών, παράλληλα με τα μαθήματα προγραμματισμού Η/Υ και σχεδιαστικών προγραμμάτων στη σχολή, δημιούργησαν αυτό το κράμα αυτοδίδακτου γραφίστα, εμπειρικού προγραμματιστή και καλού χρήστη υπολογιστή το οποίο είμαι σήμερα.



4. Τι θα συμβουλευόσασταν έναν μηχανικό που σκέφτεται να δραστηριοποιηθεί επιχειρηματικά σε νέο αντικείμενο;

Θανάσης Παναγιωτόπουλος: Αυτό που θα μπορούσα να πω κυρίως στους συναδέλφους ηλεκτρολόγους μηχανικούς, είναι πως είμαστε τυχεροί που η σχολή μας έχει τόσο ευρύ γνωστικό αντικείμενο. Αν κάποιος σκέφτεται να δραστηριοποιηθεί σε ένα νέο αντικείμενο, καλό θα ήταν να είναι κάποιο από τα πολλά που προσφέρει η σχολή μας. Αυτό θα απαιτούσε κάποια κατάρτιση (υπάρχουν πολλά καλά διαδικτυακά προγράμματα), η οποία θα βοηθήσει να επαναφέρει κάποιος στη μνήμη του γνώσεις από τη σχολή και το αντικείμενο του ηλεκτρολόγου μηχανικού, αλλά και πως θα τις εφαρμόσει επαγγελματικά.

Δημήτρης Ψιμούλης: Ως πολιτικός μηχανικός, θα έλεγα σε συναδέλφους που νιώθουν κατά κάποιο τρόπο εγκλωβισμένοι στο επάγγελμά μας να μην τα παρατήσουν εύκολα. Οι εποχές σίγουρα είναι δύσκολες, αλλά υπάρχουν και μικρές εναλλακτικές πέραν της «μελέτης» και της «κατασκευής» που παραδοσιακά αποτελούν τις δύο μεγάλες κατηγορίες εργασίας για το μηχανικό. Η ενασχόληση με κάποιο εντελώς διαφορετικό τομέα από την άλλη, ίσως μοιάζει με ένα ριψοκίνδυνο βήμα αλλά σίγουρα αν είναι κάτι καλά μελετημένο και κάτι που πραγματικά αγαπά κανείς, μπορεί να πετύχει. Για το λόγο αυτό πιστεύω πως αν η δεύτερη ενασχόληση κάποιου είναι σχετική με τα κόμπι του, τότε σίγουρα θα τα καταφέρει.

Σημείωση για τα στοιχεία:

Η ιστοσελίδα amfissapress.gr είναι ιδιοκτησία της εταιρείας ΙΝΦΩΚ – Πληροφορική Φωκίδας Ο.Ε., μέτοχοι της οποία είναι οι Θανάσης Παναγιωτόπουλος και Δημήτρης Ψιμούλης.

Τηλεπικοινωνίας:

Θανάσης 6945466287

Δημήτρης 6978995690

AMFISSAPRESS



 amfissapress.gr

Άμεση & έγκυρη ενημέρωση
στην οθόνη σας

Διαβάστε μας στο www.amfissapress.gr

e-mail: info@amfissapress.gr



ΤΜΗΜΑ ΑΝΑΤΟΛΙΚΗΣ ΣΤΕΡΕΑΣ



1. Πρώτα από όλα λίγα λόγια για σένα, τις σπουδές σου και την Elikon Transport & Logistics.

Ονομάζομαι Λουκάς Παπαχαράλαμπος, γεννήθηκα τον Απρίλιο του 1969 στην Λιβαδειά, όπου και τελείωσα το Λύκειο. Εισήχθηκα στο Πολυτεχνείο Κρήτης, στα Χανιά, τρίτος επιτυχών στην ειδικότητα του Μηχανικού Παραγωγής & Διοίκησης το 1988 και αποφοίτησα το 1993. Κατά την διάρκεια της φοιτητικής περιόδου ολοκλήρωσα τις πιστοποιήσεις μου σε τρεις ξένες γλώσσες, και έτσι είμαι γνώστης Αγγλικών, Γερμανικών και Ιταλικών. Ξεκίνησα την επαγγελματική μου σταδιοδρομία το 1996 ως Μηχανικός Παραγωγής στην εταιρεία INTERKLIMA ABEE στην Ριτσώνα Βοιωτίας όπου παρέμεινα για ένα περίπου έτος, με βασικό αντικείμενο την οργάνωση της παραγωγής κεντρικών κλιματιστικών μονάδων.

Στο τέλος του 1996 με αρχές του 1997 ξεκίνησα την επιχείρηση Elikon Transport & Logistics με στόχο την παροχή υπηρεσιών μεταφορών αρχικά. Στην συνέχεια η επιχείρηση εξελίχθηκε σε μια σύγχρονη πλατφόρμα Freight Logistics με δράση στην κεντρική Ελλάδα όπως και στο εξωτερικό [στρατηγική απόφαση από το 2002 κάνοντας εξαγωγή παροχής υπηρεσίας] παρέχοντας συνολικές υπηρεσίες στον χώρο της εφοδιαστικής αλυσίδας όπου πελάτες και προμηθευτές βρίσκουν λύσεις σε πλείστα επίπεδα του χώρου αυτού [μεταφορά - αποθήκευση - cross docking - διανομή - φορτώσεις εντός Ευρωζώνης - ναυτιλιακό φορτία ξηρά όπως και ψύξης



2. Τι σε έκανε να ξεκινήσεις αυτού του είδους την επιχείρηση;

Η διάθεση για προσωπική ανέλιξη , δημιουργία και καινοτομία , με έκανε να ξεκινήσω την επιχειρηματική μου δράση, στην κυριολεξία από το μηδέν , με μοναδικό εφόδιο τις γνώσεις που είχα αποκτήσει από το Πολυτεχνείο.

3. Με ποιο τρόπο σε βοήθησαν οι σπουδές σου;

Οι ολοκληρωμένες σπουδές ,σε ορίζοντα πενταετίας ,που έλαβα στον Πολυτεχνικό χώρο, η θεωρητική αλλά κυρίως η χειροπιαστή κατάρτιση που απέκτησα σε θέματα συνδιαστικής διαχείρισης ανθρώπινου όσο και τεχνολογικού δυναμικού, και διοίκησης πολύπλοκων τεχνο-διοικητικών συστημάτων , με βοήθησαν στα πρώτα βήματα να σταθώ. Το βασικότερο όμως ήταν ότι με βοήθησαν να προσφέρω καινοτόμες υπηρεσίες , και έτσι σιγά-σιγά να χτιστεί μια επιχείρηση που στέκεται και σε περιφερειακό αλλά και σε εθνικό επίπεδο! Εξάλλου τεχνολογική υπεροχή σε πολλά επίπεδα, είναι το θεμελιώδες εργαλείο ανόδου αλλά και επιβίωσης των επιχειρήσεων.





4. Τι θα συμβούλευες έναν μηχανικό που σκέφτεται να δραστηριοποιηθεί επιχειρηματικά σε νέο αντικείμενο;

Η επιχειρηματικότητα δεν είναι κάτι που το κάνουμε από ανάγκη. Επιχειρηματικότητα είναι η ικανότητα να μετουσιώνω τις ιδέες σε πράξη.

Εφόσον ένας νέος μηχανικός έχει λάβει την κατάλληλη κατάρτιση ,οι τομείς δράσης δεν έχουνε μονοσήμαντο όριο, έτσι θα πρότεινα σε ένα νέο ή και παλιό μηχανικό να μην διστάσει αλλά να προχωρήσει , αφού οι Μηχανικοί γενικά ανήκουνε στους κλάδους που μπορούνε να δώσουνε υψηλής ποιότητας εργασία και έτσι να φτάσουμε σε υψηλής ποιότητας επιχειρηματικότητα. Αυτό που χρειάζεται όμως είναι δημιουργική διάθεση και κουλτούρα διαρκούς καινοτομίας και ανάπτυξης.

Ένα ακόμη θέμα επίσης είναι η σωστή επιλογή κλάδου & τομέα επιχειρηματικής δράσης. Σε κάθε περίπτωση πάντως πιστεύω ότι οι γνώσεις διοίκησης και οργάνωσης ίσως και χρηματοοικονομίας είναι θέματα που βοηθάνε στα επόμενα βήματα μετά την αρχή.

Κλείνοντας θα ήθελα να επιμείνω στην ανάγκη συνεργασιών και μεταξύ των μηχανικών . Οι κατάλληλες συνέργιες αυξάνουν την προστιθέμενη αξία της προσπάθειας και δρύνε πολλαπλασιαστικά στην δυναμική των επιχειρηματικών σχημάτων!





1. Πρώτα από όλα λίγα λόγια για εσάς, τις σπουδές σας και την Mermix;

Χρήστος Σταμάτης , CEO EnergiaNet Hellas (Χρήστος Σταμάτης & Σια Ε.Ε.) – Μηχανολόγος Μηχανικός Α.Π.Θ

Γιάννης Στοΐτσας CTO EnergiaNet Hellas – Ηλεκτρολόγος Μηχανικός & Μηχανικός Η/Υ Α.Π.Θ., PhD

Project επιχειρηματικού σχήματος: mermix – an online sharing space for agricultural machinery

Το mermix είναι η πρώτη online πλατφόρμα ανταλλαγής αγροτικών μηχανημάτων. Απευθύνεται σε αγρότες οι οποίοι θέλουν να εκμεταλλευτούν τον αγροτικό τους εξοπλισμό ενοικιάζοντας τον και σε αγρότες που αναζητούν μηχάνημα προς ενοικίαση. Βασίζεται στα μοντέλα του sharing economy & collaborative consumption, τα οποία παγκοσμίως παρουσιάζουν τεράστιο ρυθμό ανάπτυξης (20% Η.Π.Α, 2014).

Το mermix είναι διαθέσιμο από τα μέσα Μαρτίου στην πρώτη online έκδοση του, ενώ μέχρι τέλος του έτους αναμένεται να κυκλοφορήσει και η νέα έκδοση του.

2. Τι σας έκανε να ξεκινήσετε αυτού του είδους την επιχείρηση;

Τόσο η σύλληψη όσο και η υλοποίηση του project, ξεκίνησε μέσα από την αρχική δραστηριότητα της εταιρίας, η οποία δεν ήταν άλλη από την μελέτη και κατασκευή πάρκων ανανεώσιμης ενέργειας. Εκεί έγινε και η πρώτη επαφή με τον αγροτικό κόσμο, λόγω της κατασκευής αγροτικών φωτοβολταϊκών πάρκων, ενώ μετά και εκμεταλλευόμενοι κατάλληλες ευκαιρίες και συνεργασίες ακολούθησε και πλήρης ενασχόληση με τον συγκεκριμένο τομέα, μέσα από τη διεύθυνση του Stevia Hellas Coop. Η συνεχής επαφή με αγρότες βοήθησαν ώστε να έρθουμε σε πραγματική επαφή με την καθημερινότητα και τα προβλήματα που αντιμετωπίζουν. Σε συνδυασμό πάντα με τη βοήθεια του συναδέλφου και φίλου, Γιάννη Στοΐτση, ο οποίος δραστηριοποιείται στην ανάπτυξη καινοτόμων τεχνολογικών υπηρεσιών για τον αγροτικό τομέα με την υποστήριξη Ευρωπαϊκών φορέων, αντιληφθήκαμε την ανάγκη ύπαρξης μιας πλατφόρμας η οποία θα ενώνει τον αγροτικό κόσμο σε μια κοινότητα με κύριο στόχο την πλήρη αξιοποίηση των αγροτικών μηχανημάτων.



3. Με ποιο τρόπο σας βοήθησαν οι σπουδές σας;

Οι σπουδές και των δύο μας στο Πολυτεχνείο, μας έδωσαν τη δυνατότητα να κάνουμε πράξη το όραμα μας. Βοήθησαν τόσο στην απόκτηση τεχνικών γνώσεων και άριστης κατάρτισης που αφορούν στην αποτελεσματική διαχείριση των φυσικών πόρων, αλλά και αποτέλεσαν τον ενδιάμεσο τρόπο ενασχόλησης με τον αγροτικό τομέα, στην τεχνική του όμως διάσταση. Στην ουσία, με το να είσαι μηχανικός αποκτάς γνώσεις που θα σε βοηθήσουν στην υλοποίηση σωστών επιχειρηματικών ενεργειών, με σωστό πλάνο και προγραμματισμό. Χωρίς την κατάρτιση αυτή, δε γνωρίζω εάν αυτή τη στιγμή το mermix θα είχε δημιουργηθεί.

4. Τι θα συμβουλευάτε έναν μηχανικό που σκέφτεται να δραστηριοποιηθεί επιχειρηματικά σε νέο αντικείμενο;

Να προχωρήσει, αφού πρώτα υλοποιήσει ένα πλήρες business plan, να εντοπίσει τις αδυναμίες του, να δει εάν είναι βιώσιμη η ιδέα του και να μεταβεί σταδιακά με step by step διαδικασίες στην εφαρμογή του.

Οι δυσκολίες σαφώς είναι πολλές, ωστόσο με θέληση και πίστη αλλά και σωστή χρήση ευκαιριών και συνεργασιών είναι σίγουρο ότι θα πετύχει. Πρέπει ο καθένας να έχει στο μυαλό του ότι η νέα του δραστηριότητα θα δίνει λύση σε ένα πρόβλημα το οποίο είτε δεν έχει αντιμετωπιστεί έως σήμερα, είτε δεν αντιμετωπίζεται επαρκώς.

- Διεύθυνση-τηλέφωνα
Αγίας Παρασκευής 26, Λαμία, 35100
22310 54040
www.mermix.gr
info@mermix.gr



1. Πρώτα από όλα λίγα λόγια για σένα, τις σπουδές σου και την POWDERMIX;

Ονομάζομαι Σύρμος Δημήτρης, έχω τελειώσει Ηλεκτρολόγος Μηχανικός στο Α.Π.Θ. (1984) και έχω μεταπτυχιακό τίτλο MBA Executive από το Kingston University London (2006).

Η εταιρία ΣΥΡΜΟΣ ABEE – POWDERMIX ασχολείται με τη εισαγωγή-παραγωγή-μεταποίηση πλαστικών πρώτων υλών (Pelletizing, Coloring, Pulverizing) και ιδρύθηκε το 2007 στη Χαιρώνεια Βοιωτίας.

Η εταιρία είναι μεταποιητική. Εισάγει πλαστικές πρώτες ύλες σε μορφή κόκκου από επώνυμες διεθνείς εταιρίες, τις χρωματίζει και τις μετατρέπει σε μορφή σκόνης. Οι πρώτες ύλες συσκευάζονται σε σάκους των 20 κιλών και πωλούνται σε ευρωπαϊκές των 1.200 κιλών.

Διαθέτει Σύστημα Διαχείρισης Ποιότητας ISO-9001 και ISO-14001 από την BVQI καθώς και εργαστήριο δοκιμών των πρώτων υλών.

Στο παρελθόν υπήρξα μέτοχος και Διευθύνων Σύμβουλος στην εταιρία πλαστικών δεξαμενών ΣΥΡΜΟΣ-ΛΕΒΑΝΤΗΣ ABEE – ROTOSAL από το 1985 στην Λιβαδειά Βοιωτίας, μέτοχος-διαχειριστής-Διευθύνων Σύμβουλος-ιδιοκτήτης της εταιρίας Μηχανολογικών Κατασκευών και Γεωργικών Μηχανημάτων AGROSAL ΕΠΕ (έχει διακόψει την λειτουργία της το 2008).

Στις εταιρίες αυτές υπήρξε πολύπλευρη δραστηριότητα, όπως σχεδιασμός και ανάπτυξη μηχανημάτων και εξαρτημάτων, (κατασκευή-συντήρηση), μελέτη, σχεδιασμός, κατασκευή, αδειοδότηση από Υπ. Μεταφορών 3τροχου ελκυστήρα (τρακτέρ) αποφύλλωσης βάμβακος, ιδιοκατασκευή μηχανών παραγωγής πλαστικών δεξαμενών, οργάνωση παραγωγής και αποθεμάτων των εταιριών, σχεδιασμός, μελέτη, παραγωγή προϊόντων κατά παραγγελία πελατών, επιτελικές θέσεις εργασίας (Υπεύθυνος παραγωγής, πωλήσεων και μάρκετινγκ, Διεύθυνση εργοστασίου, Διευθύνων Σύμβουλος)



2. Τι σε έκανε να ξεκινήσεις αυτού του είδους την επιχείρηση;

Η γνώση και η μεγάλη εμπειρία 25 χρόνων που απέκόμισα από τις προηγούμενες συμμετοχές στις εταιρίες είδαν μία ευκαιρία για μία νέα καινοτομική εταιρία με προοπτικές σε Ελλάδα και εξωτερικό. Η Ελλάδα είναι μία μικρή αγορά, η οποία δεν ενδιαφέρει τις πολυεθνικές του είδους σε παραγωγικό επίπεδο. Έτσι μία τοπική εταιρία έχει τις προϋποθέσεις να παράγει και να διακινεί πρώτες ύλες σε μικρές ποσότητες, οι οποίες εξυπηρετούν την αγορά, δεν απαιτούν πολλά κεφάλαια για εισαγωγές. Είναι μία ευέλικτη μορφή επιχειρηματικότητας. Μετά από τα πρώτα χρόνια, στα οποία εδραιώθηκε η επιχείρηση, ανοίγονται τα κανάλια για περιορισμένες εξαγωγές.

3. Με ποιο τρόπο σε βοήθησαν οι σπουδές σου;

Οι σπουδές μου στο Πολυτεχνείο με έκαναν να σκέφτομαι δημιουργικά, καινοτομικά, παραγωγικά. Ένας απόφοιτος Πολυτεχνικής σχολής δεν περιορίζεται στα στενά πλαίσια της κατεύθυνσης του. Αποκτά ευρύτερες γνώσεις, παρακολουθεί την αγορά, βλέπει τις ευκαιρίες. Μία οικονομοτεχνική μελέτη γίνεται πάντα επιτυχημένα από Διπλωματούχο Μηχανικό.





4. Τι θα συμβούλευες έναν μηχανικό που σκέφτεται να δραστηριοποιηθεί επιχειρηματικά σε νέο αντικείμενο;

Ο Καθηγητής μου Κος Ψωινός και ο Κοσμήτορας Κος Κριεζής, όταν μας έκαναν την απονομή των Διπλωμάτων μας συνέστησαν 3 πράγματα:

A) Να διαβάζουμε και να ενημερωνόμαστε διαρκώς (διά βίου μάθηση)

B) Να είμαστε πάντα μέσα στην αγορά, να παρακολουθούμε τις τάσεις για να δούμε την ευκαιρία.

Γ) Να καθόμαστε παρέα συνάδελφοι και να μιλούμε για διάφορα θέματα, χωρίς εγωισμούς, αποκλεισμούς, με γνώσεις και επιχειρήματα. Μέσα από την κουβέντα κάποιος θα αντιληφθεί μία καινοτομία, ένα νέο προϊόν, μία βελτίωση ενός υπάρχοντος.

Ο Διπλωματούχος Μηχανικός πρέπει να ρισκάρει, να ανοίγει δρόμους, να εφευρίσκει λύσεις.



Διεύθυνση-τηλέφωνα

POWDERMIX - ΣΥΡΜΟΣ ΑΒΕΕ

Βιομηχανία Πλαστικών Πρώτων Υλών

15ο χλμ Π.Ε.Ο. Λιβαδειάς Λαμίας

Δ.Δ. Χαιρώνειας Λιβαδειάς 32100

Τηλ. 2261028619

Fax. 2261024822

e-mail: info@powdermix.gr syrmos@powdermix.gr

website: www.powdermix.gr





ΤΕΕ - Τμήμα Ανατολικής Στερεάς

Πλατεία Ελευθερίας 3 Λαμία Τ.Κ. 35100

e-mail: tee_lamia@tee.gr - Τηλ: 22310 31181,82 - Fax: 22310 27026

Μπουφίδου 5 Λειβαδιά Τ.Κ. 32100

Τηλ & Fax: 22610 89336